



ETHERMA RECRUITING

VERTRIEBSAUSSENDIENST (m/w/d)

für das Gebiet Deutschland Süd, Ost oder Mitte

ETHERMA kann auf mehr als 40 Jahre Erfahrung in der Vorplanung, Projektierung, Produktion und Einbau von elektrischen Heizsystemen, Infrartheizungen sowie Freiflächen-, Dachrinnen-, Dachflächen und Rohrbegleitheizungen zurückgreifen. Unsere Produkte stehen für höchste Qualität aus Österreich. Mit über 90 Mitarbeitern an vier Standorten in Westeuropa ist ETHERMA eines der marktführenden Unternehmen im Bereich Elektroheizung und Teil der Viessmann Gruppe.

Durch das stetige Wachstum benötigen wir Verstärkung im Außendienst. Sie sind für eines der Vertriebsgebiete Deutschland Süd, Ost oder Mitte verantwortlich. Sie binden in Ihrem Gebiet bestehende Kunden mit erstklassigem Service, entwickeln mit Ihren Kunden individuelle Lösungen und begeistern neue Kunden mit unseren Produkten und Serviceleistungen.

In diesem Bereich arbeiten Sie eng mit dem Regionalverkaufsleiter zusammen. Es erwarten Sie eine leistungsgerechte Vergütung sowie interessante Weiterbildungsmöglichkeiten. Neben einem Firmenwagen, der Ihnen auch zur privaten Nutzung zur Verfügung steht, bekommen Sie auch eine moderne Ausstattung für das Home Office. Ihr Wohnort sollte - je nach Vertriebsgebiet - in Bayern, Thüringen, Sachsen, Sachsen-Anhalt, Hessen oder Rheinland-Pfalz liegen, so dass Sie Ihr Gebiet perfekt betreuen können.

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann schicken Sie Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Ihrer Gehaltsvorstellung per E-Mail an Frau Jasmin Harrer an folgende Adresse: j.harrer@etherma.com.

IHRE AUFGABEN

- + Akquise neuer Kunden und aktive Betreuung von Bestandskunden (Industrie, Handwerk, Fach- & Großhandel) im Vertriebsgebiet
- + Planung und Umsetzung strategischer und operativer Vertriebsziele
- + Aktive Mitarbeit bei regionalen Messen und Kundenveranstaltungen
- + Wettbewerbsbeobachtung im Rahmen der Vertriebstätigkeit
- + Selbstständiges Kundenmanagement im Verkaufsgebiet (Kundenklassifizierung, Tourenplan) in Verbindung mit einem modernem CRM-System
- + Unterstützung und Beratung der Kunden - auch vor Ort auf der Baustelle

IHRE TALENTE

- + Abgeschlossene kaufmännische oder elektrotechnische Ausbildung, vorzugsweise Qualifikation im Bereich Elektrotechnik
- + Erste Berufserfahrung im Vertrieb technischer Produkte (Innen- oder Außendienst)
- + Idealerweise Kenntnisse über den Elektrogroßhandel und die Industrie im Vertriebsgebiet
- + Motivierte Arbeitsweise und überzeugendes Auftreten
- + Reisebereitschaft im Verantwortungsgebiet (Führerschein Klasse B)

WIR BIETEN

- + Teil eines motivierten Teams
- + Sicherer Arbeitsplatz in einem Wachstumsmarkt
- + Selbständiges Arbeiten vom Home Office aus
- + Ausgezeichnetes Betriebsklima
- + Aufstiegschancen